



# Votre équipe innovation

KPMG, partenaire de vos projets dans l'Ouest



## Des partenariats nationaux avec

	● Rétis
	● France Angels
	● Oséo
	● Croissance Plus
	● Pôles de compétitivité
	● Tremplin (Sénat)



**Premier cabinet français d'audit, d'expertise comptable et de conseil. (Profession comptable 2010).**

**Les ressources d'un réseau international présent dans 145 pays.**

**En France, KPMG est implanté dans 217 villes et emploie plus de 7400 salariés au service des sociétés cotées, des PME/PMI, des entités de l'Economie Sociale et Solidaire, des artisans, commerçants et professions libérales, et du secteur Public.**

# Innovation collaborative

## Pôles de compétitivité, clusters, groupements

	Pôle de compétitivité	Cluster	Groupement
Vocation stratégie	Innovation collaborative Management territorial par l'excellence	Echanges et réseaux Actions mutualisées : innovation, performance de filière	Nouvelles activités (DAS) : produits, offres, marchés Mise en commun des ressources Diversification
Vocation économie	Forte : technologie, valorisation de la recherche publique / privée	Moyenne à forte : mutualisation des moyens, marketing collectif, leadership d'une filière	Forte : domination par les coûts, différenciation, CA, marge, rentabilité
Structuration	Moyenne : Association Forte : Label National	Faible : association ou simple réseau	Forte : gouvernance, actionnariat
Nombre acteurs	Elevé : parfois plusieurs centaines	Elevé : plusieurs dizaines	Faible : souvent proche de la dizaine
Territorialité	De portée internationale	Régionale ou nationale (grappes d'activités DATAR)	Locale pour des clients adressés pouvant être internationaux
Fonction clé	Coopération, animation et stratégie de pôle	Animation	Pilotage / management / consensus d'actionnaires

**Remarque : Pôles de compétitivité et clusters sont des environnements favorables à l'émergence des groupements d'entreprises**

Source : Inspiré de Data Master et adapté par KPMG

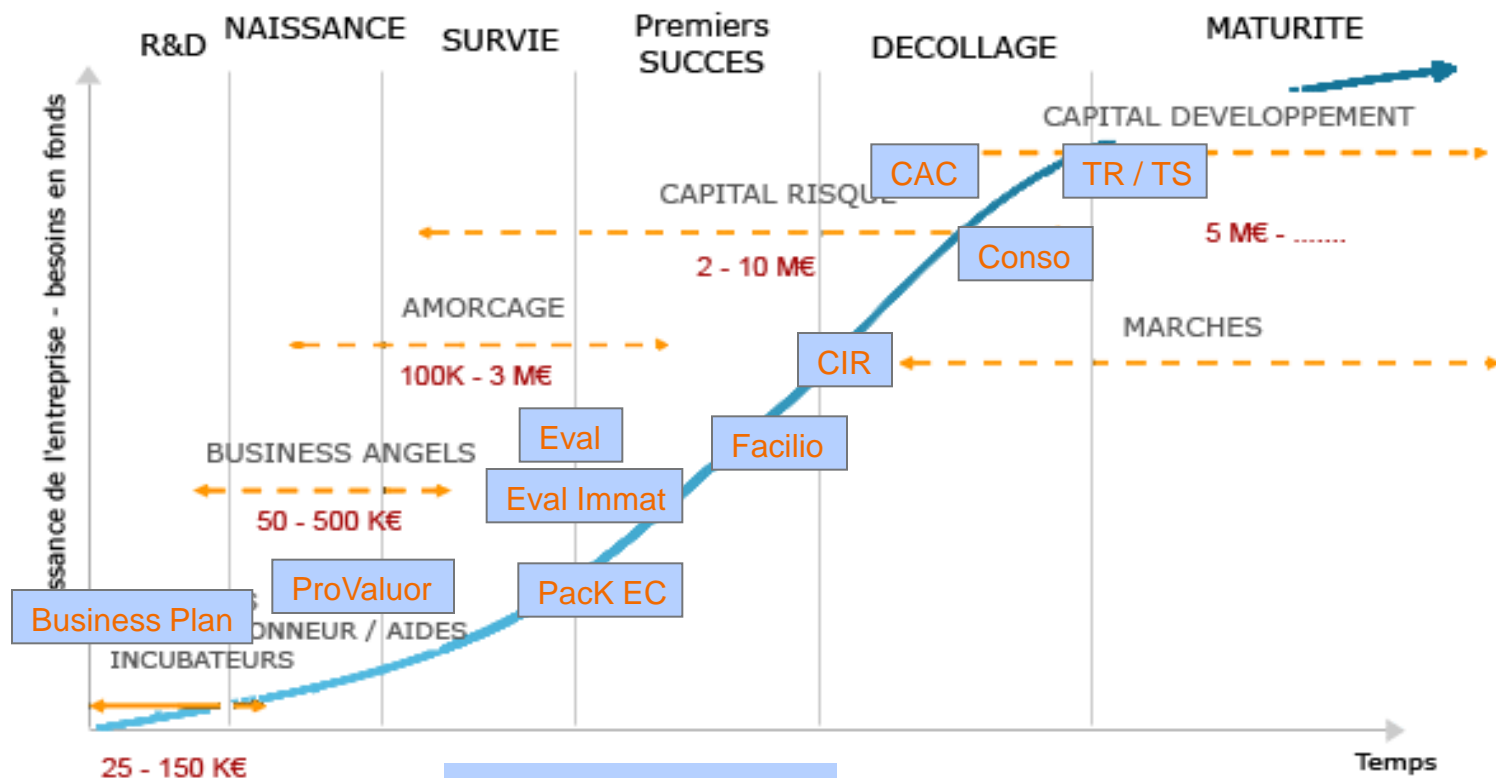
# 1. Notre offre

Accompagner le porteur de projet à  
tous les stades du développement  
de son entreprise



# Notre offre pour les ETC

## La "chaîne" du financement, au cours des étapes de la vie de l'entreprise innovante



Etude de marché

Accompagnement au développement commercial

Structuration des organisations  
Stratégie d'innovation prospective

# Notre offre pour les ETC



## Phase de projet

### Diagnostic du projet

- **Analyse du projet :**
  - Équipe, marché
  - Offre et maîtrise de la technologie
- **Conseils aux porteurs de projets :**
  - Enjeux personnels
  - Situation patrimoniale
  - Forme juridique et statuts
  - Faisabilité du projet

### Business Plan

- **Assistance à l'établissement du Business plan Innovation :**
  - Conseils :
    - Stratégie
    - Marché
    - Développement
    - Investissements
  - Support méthodologique
  - Perspectives financières

### Evaluation

- Valorisation des incorporels
- Valorisation de l'entreprise selon les perspectives financières

# Notre offre pour les ETC



## Phase de lancement

### Levée de fonds

- Conseils en solutions de financements
- Recherche de financements
- Accompagnement dans les discussions avec les partenaires bancaires
- Evaluation et assistance dans les négociations avec les investisseurs en capital
- Support dans la mise en place des montages juridiques et financiers.

### Organisation administrative

- Mise en place de l'organisation administrative
- Externalisation comptable
- Externalisation de la gestion sociale
- Formation

### Information financière

- Conseils comptables et fiscaux
- Déclarations fiscales
- Analyse financière et de gestion
- Reporting financier
- Comptes annuels

# Notre offre pour les ETC



## Phase de croissance

### Contrôle de gestion

- Tableaux de bord
- Calculs des coûts
- Analyse de la rentabilité
- Budgets

### Direction Financière

- Prévisions de trésorerie mensuelle
- Gestion du BFR
- Stratégie financière

### Levée de fonds complémentaires

- Opérations de haut bilan

# A chaque étape, un accompagnement adapté à votre entreprise

**KPMG, un Partenaire et une Equipe dédiés** aux entreprises innovantes, au plus proche de leur développement et de leur croissance.

KPMG s'appuie sur **une forte connaissance du terrain et des acteurs.**

## Partenaires locaux :

- Les banques locales
- Oséo
- Les fonds d'investissement
- La Chambre de Commerce et d'Industrie
- Les BA

## Partenaires nationaux :

- France Angels
- Retis
- Oséo
- Croissance Plus
- La DRIRE

## Réalisation d'Etudes de marché :

- Les PME qui grandissent – Edition 2008
- Les PME qui grandissent – Edition 2009/2010
- 7<sup>ème</sup> baromètre IFOP sur le financement et l'accès au crédit des PME - 2010

# L'offre KPMG à destination des écosystèmes innovants

## 1) CLUSTERS ET POLES DE COMPETITIVITE

- Les grappes d'activités stratégiques et les pôles de compétitivité

- Audit de performance de pôle ou de grappe d'activité
- Stratégie de pôle ou de grappe d'activité
- Etablissement de la feuille de route technologique et de marché
- Etablissement d'une stratégie prospective

## 2) INSTITUTIONNELS REGIONAUX

- Les dispositifs institutionnels régionaux mobilisés dans les stratégies de développement économique des territoires

- Evaluation de la politique cluster d'une région
- Etablissement d'une stratégie prospective

## 2. Nos engagements

### Transparence et réactivité au service des porteurs de projet

#### Proximité

- Notre implantation locale permet un accompagnement de proximité

#### Réactivité

- Une équipe nationale dédiée à l'innovation
- Des équipes régionales spécialisées
- Des compétences adaptées à chaque stade de maturité de l'entreprise
- Des outils spécifiques :
  - Provaluor
  - Eval Immat
  - Business Plan Innovation
  - Lettre d'attention etc..

#### Budget

- Adapté à la prestation à réaliser

# Contacts Network Innovation Ouest

Philippe GUILLET

7 Boulevard A Einstein

BP 41 125

44 311 Nantes Cedex 03

Email : [phguillet@kpmg.fr](mailto:phguillet@kpmg.fr)

Téléphone : 02.28.24.10.01  
06.24 66 19 65

Philippe de PREVILLE

15 rue prof. Jean Pecker CS14217

35042 RENNES CEDEX

Email : [pdepreville@kpmg.fr](mailto:pdepreville@kpmg.fr)

Téléphone : 02 23 46 34 15

Christine Berengolc

7 Boulevard A Einstein

BP 41 125

44 311 Nantes Cedex 03

Email : [cberengolc@kpmg.fr](mailto:cberengolc@kpmg.fr)

Téléphone 02.28.24.11.40  
06.23 93 49 26

Alain DEBARD

7 Boulevard A Einstein

BP 41 125 - 44 311 Nantes Cedex 03

Email : [adebard@kpmg.fr](mailto:adebard@kpmg.fr)

Téléphone : 02.28.24.-10.01  
06.20.52.38.86

Catherine TOUDIC

15 rue prof. Jean Pecker

CS14217 35042 RENNES CEDEX

Email : [ctoudic@kpmg.fr](mailto:ctoudic@kpmg.fr)

Téléphone : 02.23.46.34.32.

Sébastien GUERIT

25 Rue Hubert Curien

87000 Limoges

Email : [sguerit@kpmg.fr](mailto:sguerit@kpmg.fr)

Téléphone :05 55 11 37 69

Christophe COUTANSAIS

14 rue Montesquieu BP 629

85016 La Roche sur Yon Cedex

Email : [ccoutansais@kpmg.fr](mailto:ccoutansais@kpmg.fr)

Téléphone : 02.51 09 83 00

Bertrand GACHET

58 rue César Geoffray,

49009 Angers Cx 01

Email : [bgachet@kpmg.fr](mailto:bgachet@kpmg.fr)

Téléphone : 06 25 96 17 12

Aurélien DESROCHES

21 rue Flemming

17000 La Rochelle

Email : [adesroches@kpmg.fr](mailto:adesroches@kpmg.fr)

Téléphone : 06 29 99 41 30

Pascal CHANCEREUL

7 rue Paradis

BP 70703-53007 Laval cedex

Email : [pchancereul@kpmg.fr](mailto:pchancereul@kpmg.fr)

Téléphone : 02 43 59 06 42



**Pascal Chancereul**  
**Associé, Directeur Laval**

**7, rue de Paradis**  
**53000 Laval**

**Tel. : 02 43 59 06 42**

**[pchancereul@kpmg.fr](mailto:pchancereul@kpmg.fr)**

