

## ACCROITRE ET STIMULER VOTRE COMPETITIVITE PAR L'INNOVATION !

De la formulation au suivi de votre projet, la Chambre de commerce et d'industrie de la Mayenne met à votre disposition ses outils et ses réseaux pour réussir le pari de votre développement. Etablir un diagnostic, mettre en place des actions de progrès, trouver les partenaires pertinents, les financements, la CCI 53 vous accompagne individuellement et coordonne votre projet.

Vous accompagner sur trois champs :

- **RELATIONNEL**

La proximité avec le chef d'entreprise est nécessaire pour vous orienter et vous assister dans la réussite de votre développement

- **TEMPOREL**

Etre en phase avec votre planning pour se synchroniser sur le déroulement de vos projets

- **SPATIAL**

Mettre en mouvement l'entreprise (changement de marché ou de positionnement) pour aller vers un objectif fixé créateur d'écart différenciateur

En se positionnant sur la stratégie d'Innovation, l'organisation en processus dans votre entreprise, et le support opérationnel de vos projets, la CCI-53 met à votre disposition les outils pour faire émerger vos projets, les sécuriser, les financer, étudier leurs faisabilités, les développer et les commercialiser.

## FAIRE EMERGER

Cette phase repose sur une veille active de votre entreprise, une analyse de vos besoins et ressources, et une ouverture à votre environnement.

La CCI-53 encourage la participation à des dynamiques de groupes, à la mise en place ou l'acquisition de nouveaux outils ou méthodes de travail dans un souci de progrès de l'entreprise.

- Vous inciter à vous ouvrir à votre environnement en vous proposant d'intégrer des groupes de travail : **MAYENNE PERFORMANCE, PEGASE INDUSTRIES, PLATO, DINAMIC ENTREPRISES**
- Etablir un état des lieux et stimuler l'Innovation dans votre stratégie avec des diagnostics comme **DECLIC INNOVATION** pour confronter avec cet outil votre besoin et votre capacité à innover afin d'établir en restitution une priorisation des actions à mettre en place pour sécuriser vos projets.
- Transmettre à votre entreprise les outils qui lui permettra une meilleure autonomie dans votre démarche de veille grâce au **PROGRAMME IVI**.

## SECURISER

Il est nécessaire dès lors que votre entreprise innove de bien cerner les risques inhérents au projet :

- Risques internes (RH, financiers, organisationnel...)
- Risques externes (réglementaires, concurrentiels, marché...)

Selon l'état d'avancement de votre projet, vous pouvez actionner plusieurs leviers pour sécuriser votre démarche :

- Le dispositif **TREMPIN INNOVATION** vous permet de sélectionner vos sujets en les confrontant à votre stratégie et aux risques identifiés pour établir une feuille de route qui mettra en exergue les points à valider, les dispositifs d'appuis appropriés à la réussite de votre projet.
- Les services de l'ARIST peuvent réaliser un **PRE-DIAG PI**, visant à valider la compatibilité du produit que vous souhaitez développer avec le marché. Ce diagnostic permet en outre d'ébaucher une stratégie de propriété intellectuelle pour votre projet : marque, modèle, brevet, droit d'auteur...
- Si vous souhaitez vous diversifier en ciblant un nouveau marché que vous ne maîtrisez pas, la mobilisation du **FRAC INTELLIGENCE ECONOMIQUE** permettra d'obtenir une analyse marché qui mettra en avant les clés de succès pour une diffusion réussie.

## FINANCER

Fort de son réseau constitué pour le développement des entreprises, la CCI de la Mayenne vous conseille et vous oriente vers le type de financement le plus adapté à votre projet.

Mobilisation de :

- Fonds d'amorçage
- Capital risque
- Avance remboursable OSEO
- CIR
- Prêt bancaire classique,

La présentation de votre projet et du business model associé est essentiel pour gagner la confiance de vos partenaires et ainsi obtenir le soutien financier nécessaire. La CCI-53 vous guide dans l'établissement de votre business plan pour renforcer vos chances de succès.

## ETUDIER LA FAISABILITE DE VOTRE PROJET

Cette phase essentielle de votre projet doit valider à la fois la faisabilité technique de votre projet et sa réalité marchande pour accentuer, temporiser ou réorienter votre démarche. C'est le moment pour vous d'étudier le marché, établir le cahier des charges fonctionnel, vérifier le droit d'exploitation, évaluer les budgets et constituer l'équipe projet.

La CCI 53 vous assiste dans votre montage de dossier et coordonne avec OSEO son bon déroulement :

- Recherche de partenaires (industriels, centres techniques, experts, institutionnels...)
- Mise en relation
- Contrôle du planning du projet avec les différents acteurs

Les outils à votre disposition dans cette phase sont :

- La **PTR** (Prestation Technologique Réseau)
- **FRI D'OSEO** (Fond Régional pour l'Innovation)
- **DINAMIC ENTREPRISES** : structuration de la démarche et formation des équipes

## DEVELOPPER

Après avoir validé la faisabilité technique, industrielle et commerciale de votre projet, il faut confronter son produit/service au marché, valider le prototype pour choisir ses fournisseurs, mettre en œuvre sa stratégie PI et financière. L'animation de l'équipe projet et des partenaires acteurs du projet sera une clé de la réussite de votre projet.

La CCI-53 propose pour vous guider dans cette phase avec des outils de structuration, de formation et de financement :

- **DINAMIC ENTREPRISES** pour mettre en place un fonctionnement en mode projet dans votre entreprise par l'apport du regard extérieur d'un expert (21 demi-journées) et d'un plan de formation dédié à vos équipes opérationnelles (30 jours hommes).
- **OBJECTIF PERFORMANCE** pour recruter, mobiliser des conseils ou designers
- Une offre de formation adaptée (Ecole des Managers, DUO Manager intermédiaire, commerciale...)
- Mise en œuvre d'avance remboursable OSEO

## COMMERCIALISER

Etape ultime de l'Innovation, le déploiement commercial de l'offre constituée doit être organisée et correspondre à une stratégie de développement claire. Nécessité de mobiliser du conseil, d'être accompagné dans le déploiement du plan d'action commercial, de former ses collaborateurs, d'atteindre de nouvelles zones de chalandises, de trouver un nouvel agent commercial à l'export ou un distributeur, de préparer un salon...

Autant de bonnes raisons de se rapprocher de la CCI-53 pour préparer, identifier, planifier et financer votre développement commercial avec les outils :

- **DINAMIC ENTREPRISES**
- **OBJECTIF PERFORMANCE**
- **FORMATION NEGOVENTIS**
- **CCI INTERNATIONAL**
- ...

déclinnovation

CCIINT'L  
Pays de la Loire

Dinamic  
Entreprises  
en Pays de la Loire

PEGAS-INDUSTRIES

Mayenne  
PERFORMANCE